



2022 Portföy



TTGV Merkez / Head Office
CYBERPARK CYBERPLAZA
B Blok Kat: 5-6
Bilkent 06800 ANKARA - TÜRKİYE
+90 312 265 02 72

TTGV İstanbul Temsilciliği / İstanbul Office
ARI TEKNOKENT Arı 2 Binası
A Blok Kat:7
İTÜ Ayazağa Yerleşkesi, Koruyolu
Maslak 34469 İSTANBUL - TÜRKİYE
+90 212 276 75 60

İletişim için
hit@ttgv.org.tr
hit.ttgv.org.tr
www.ttgv.org.tr



#TeknolojiÜretenTürkiye
#250k



Hit bir **30TTGV** programıdır.

İçindekiler

TTGV Hit Programı Hakkında	2
Program Süreci	3
Değerlendirme ve Seçme Süreci	4
Geliştirme Süreci	5
Sayılarla HİT Programı	5
Girişim Gelişimleri	7
Portföy	9
Agrio Finans	10
Albert Health	12
Axolotl Biosystems	14
Becure	16
BiaTech	18
Biolive	20
ELAA Technology	22
Eye Checkup	24
Farm Labs	26
Funktor	28
Gelecek	30
Glaucot	32
Hemodyn	34
Houston Bionics	36
Interact Technologies	38
Kuartismed	40
Neurocess	42
Surgitate	44
Wicow	46

HİT Programı Hakkında



HİT Programı Hakkında

Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) 1991'den bugüne inovasyonu ve uygulayıcı tarafındaki ihtiyacı anlayarak girişimcilerden, özel sektörün diğer katmanlarındaki firmaların yenilikçi çalışmaları için çözüm ortağı olmak amacıyla yürüttüğü faaliyetlerle #TeknolojiÜretenTürkiye vizyonunun önemli bir parçası olmuştur.

#TeknolojiÜretenTürkiye vizyonu ile oluşturulan programlardan biri olan HİT; teknoloji tabanlı erken aşama girişimlerin ilk müşteri/ilk satış süreçlerini hızlandırmaya odaklanan, TTGV'ye özgü "Girişim Geliştirme Modeli" üzerine kurgulanan bir tematik geliştirme programıdır. Modelin öngördüğü pazar uzmanlığı yoğunlaşmasının sağlanabilmesi için, dikey tematik bir alandaki girişimlere odaklanılmıştır. İlk tematik dikey sağlık sektörü olarak belirlenmiş ve 2021 yılı itibarıyla, TTGV'nin diğer öncelikli tematik alanları olan tarım, çevre ve eğitim alanlarına yönelik genişleme başlatılmıştır. Programa katılan girişimlerin, programın başlangıcında orta ve uzun vadedeki hedeflerine uygun olarak ihtiyaçları ve yol haritaları belirlenmektedir.

HEDEF KİTLE



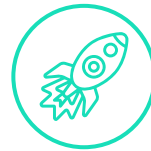
**SAĞLIK, TARIM,
ÇEVRE, EĞİTİM**



ÖLÇEKELENEBİLİR



GELİŞTİRİLEBİLİR



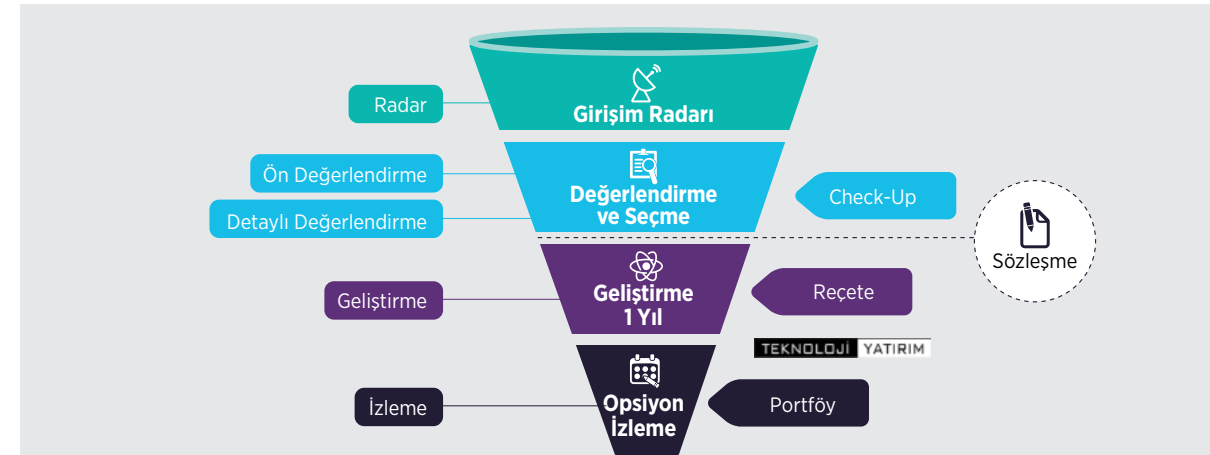
PAZARLANABİLİR

Program kapsamına seçilecek girişimin, yönlendirmeye ve gelişmeye uygun nitelikte olması, yatırım alma olasılığının yüksek ve/veya program ile geliştirilebilir olması programa kabulü için tercih sebebidir.



Daha fazla bilgi almak için websitemizi ziyaret edebilirsiniz.

Program Süreci



Girişim Radarı

- Uygun Nitelikte Girişimleri Belirleme

Değerlendirme ve Seçme

- Ön Aday İç Değerlendirme
- Bağımsız Değerlendirme Komitesi
- Geliştirme Metriklerinin Belirlenmesi
- Ön İzleme

Geliştirme- 1 Yıl

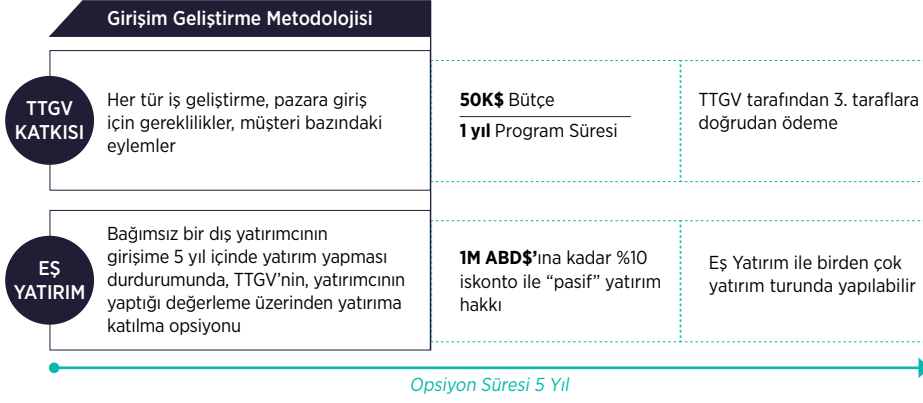
- Danışmanlık Süreçleri
- Regülasyonlara Uyum
- Health - Check
- Mentorluklar
- Müşteri ve İş Geliştirme

Opsiyon İzleme

- Portföy İzleme ve Değerlendirme
- Eş Yatırım Kararı

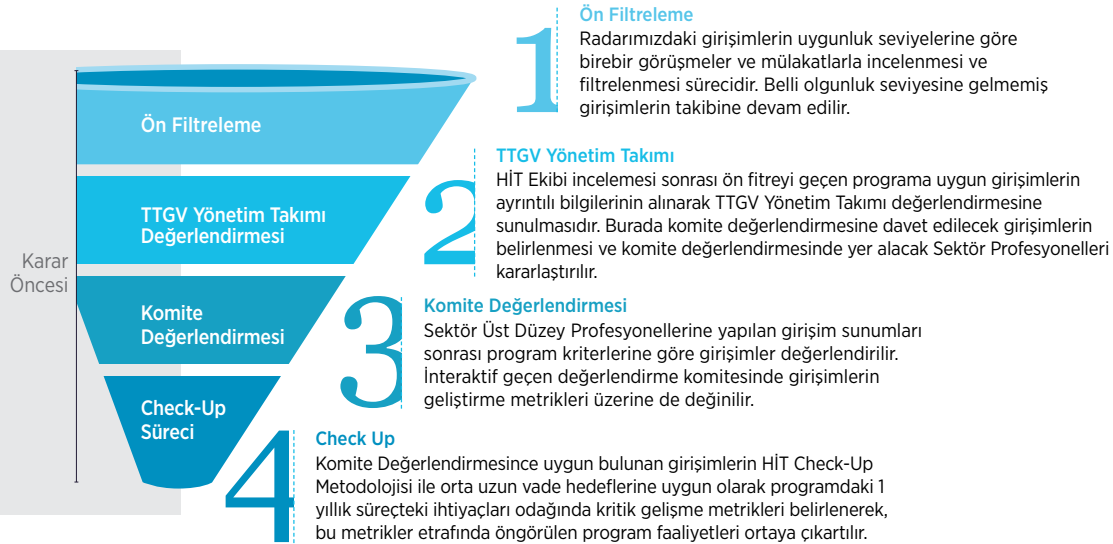
Program aşamaları Radarı, Değerlendirme ve Seçme, Geliştirme ve Opsiyon İzleme süreçlerinden oluşmaktadır.

Programa Kabul Edilen Her Bir Girişim İçin:



Değerlendirme ve Seçme Süreci

Değerlendirme ve Seçme sürecimiz programın somut hedeflerine uygunluk, program imkanları dahilinde çözüm geliştirme potansiyeli dikkat alınarak, girişime özel hazırlanmış soru setleri ve bağımsız sektör profesyonellerinin oluşturduğu Değerlendirme Komitesi süreçleri gibi karar alma mekanizmaları ile derinlemesine gerçekleştirilmektedir.



Programa Davet ve Sözleşme
Sözleşme sonrası geliştirme sürecine geçilir.

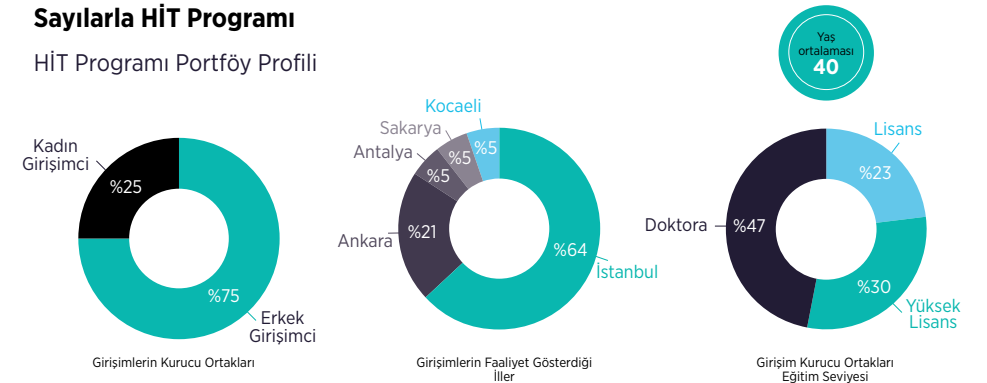
Geliştirme Süreci

Programdaki 1 yıllık süre boyunca lider mentor ve TTGV takımı ile periyodik görüşmeler ile girişim gelişimi yakından takip edilmektedir. Programdaki genel süreç faaliyetlerinde öne çıkan metrikler, ilk müşteriye satış, akreditasyon ve sertifikasyon, müşteri segmentlerine uygun strateji geliştirme, satış ölçekleme ve uluslararası konumlanma ve pazara giriş olarak belirlenmiştir

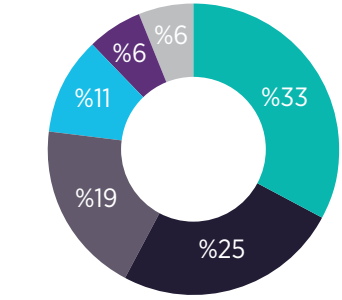


Sayılarla HİT Programı

HİT Programı Portföy Profili



Portföy Harcama Kırılımı:



- Satış - İş Geliştirme ve Pazarlama
- Belgelendirme
- Danışmanlık
- Ürün Niteliğini İyileştirme
- Mentörlük
- Patent

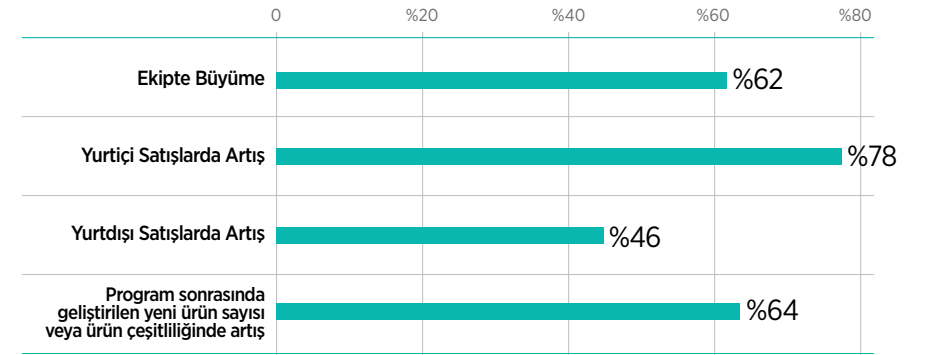
2018 yılı ortasında ilk tematik odak olarak belirlenen sağlık alanında girişim geliştirme süreçlerine başlanan HiT Programı'na 2021 yılı sonuna kadar 16 sağlık girişimi alınmış, bu girişimlerden 13'ü programın 1 yıllık geliştirme süresini tamamlamıştır. 2021 yılı itibarıyla TTGV'nin diğer öncelikli tematik alanları olan tarım, çevre ve eğitim dikeylerine yönelik genişleme başlatılmış ve bu alanlara yönelik inceleme çalışmaları ile program yatırım tezi ve tematik program kapsamındaki gerekli ağ yapı oluşturulmuştur.

2022 yılında, 3 yeni tarım girişimi programa dahil edilmiştir. Programa devam eden girişimlerin iş geliştirme çalışmalarına 2022 yılında devam edilecektir.

Programdan mezun olan girişimlerin gelişimleri yakından izlenmekte olup gerektiği noktalarda izleme mentorlukları ile mezun girişimlerin yönlendirilmesine devam edilmektedir.



Girişim Gelişimleri



Program Mezunları	1	BIATECH	SpinaTrak – Robotik spinal dekompresyon cihazı
	2	AXOLOTLBIO	Kök hücreler ile yapay insan dokuları üretebilen 3D Bioprinter
	3	GELECEK YAZILIM	Corlab – Hastane kan toplama üniteleri için tüp etiketleme sistemi
	4	İNOSENS	Fizyosoft - Herkes için ulaşılabilir fizyoterapi
	5	SURGITATE	Cerrahi operasyonların simülasyonu için yapay meme ve deri modelleri
	6	BIO LIVE	Biyoatık malzemeler (zeytin çekirdeği) kullanılarak antimikrobiyal biyoplastik üretimi
	7	HEMODYN	Kardiyovasküler cerrahi planlaması için kan akış simülasyonu
	8	INTERACT	Yapay zeka ve robotikle felç rehabilitasyonu
	9	ELAA TEKNOLOJİ	Precimon - Volümetrik 3 boyutlu akciğer navigasyon sistemi
	10	FUNKTOR	Carnap - Milyonlarca bilimsel yayını araştıran, bilimsel keşifler yapmak için bilgiyi süzen "Bilgi İşleme Motoru"
	11	KUARTISMED	Neosafe - Yenidoğanların ağızdan beslenme yeteneğinin (matürite) değerlendirilmesi
	12	GLAUCOT	Göz tansiyonu tedavi cihazı
	13	NEUROCESS	Profesyonel sporcuların anlık kas analizlerini yaparak antrenman performansını artıran ve sakatlık risklerini azaltan giyilebilir teknoloji
Devam Edenler	14	ALBERT HEALTH	Yapay zeka tabanlı doğal dil işleme algoritmaları ile kronik hastaların tedavilerini yönetmelerine yardımcı olan sesli bir sağlık asistanı
	15	EYE CHECKUP	Görme kaybını önleme amaçlı yapay zeka erken teşhis sistemi
	16	HOUSTON BIONICS	Giyilebilir dış iskelet egzersiz cihazı destekli sanal spor salonu
	17	FARMLABS	Küçük ve orta ölçekli tarım işletmelerine fiziksel ve finansal olarak erişilebilir hassas tarım çözümleri
	18	WICOW	İneklerde sağlık takibi için geliştirilen erken uyarı teknolojisi
	19	AGRIO	Tarım ve gıda değer zinciri aktörlerinin düşük maliyetli ve sürdürülebilir finansa erişimini mümkün kılan bir akıllı kontrat sistemi



Portföyümüzdeki girişimlere buradan ulaşabilirsiniz.

2022 Portföyü





www.agriofinans.com KURULUŞ: 08.04.2021
bilgi@agriofinans.com Ankara, TÜRKİYE
+90 (850) 840 2391
+90 (850) 308 2301 KURUCU ORTAKLAR:
Umut Gökçen YILMAZ
Ufuk Ali YILMAZ

AMAÇ

Türk tarım ve gıda ekonomisini Yeşil Mutabakat uyumuna hazır hale getirmek, dijital yeşil tahvil ve borç araçları, sigortalar ve benzeri yenilikçi finansal enstrümanlar ile sürdürülebilir bir döngüsel ekonomiye ulaştırmak.

PROBLEM

Yeşil Mutabakat, Sürdürülebilir Kalkınma Hedeflerine Uyum, Çevresel, Sosyal ve Kurumsal Yönetişim Kriterleri benzeri gözlem, takip ve denetim çerçeve uygulamaları gelişmekte olan ekonomilerde karşılık bulamamaktadır. Türkiye benzeri ülkeler etki odaklı fonlardan faydalanamamakta, AB yeşil tahvil kaynaklarının %98'i gelişmiş ülkelere geri dönmektedir.

ÇÖZÜM

Sürdürülebilir Kalkınma Hedeflerinin önceliklendirilemediği pazarlarda etki ölçümüne dayalı esnek koşullarda kullanılabilen finansman teknolojileri bu amaçla tasarlanmış enstrümanlar ve fon kaynakları gereklidir. Agrio her ölçekteki kuruluşa dijital yeşil borç araçları ihracına izin veren bir finansal teknolojiler ve hizmetler bütünü sunar. Agrio'nun etki odaklı finansman araçları girdi fiyatları değişikliklerine, enflasyonist ekonomiden zarar gören fiyat politikalarına ve veri eksikliği risklerine karşı dayanıklılık kazandırır.



EKİP

Agrio, dijital bankacılık çözümlerinde uzman kadrosu ile kredi sistemleri, tarım ekonomisi, sermaye piyasaları ve bilgi sistemlerinde uzman kurucular tarafından inşa edilmiştir. Elektronik, bilgisayar ve ziraat mühendisleri ile işletme ve bankacılık uzmanları barındıran Agrio, kitle ekonomisi modeliyle sahada ziraat mühendisliği öğrencileri ile de çalışmaktadır.

PAZAR ÜZERİNE

Dünyanın en büyük iki ekonomisi tarım ve finans'tır. Agrio, 2025 yılına kadar yaklaşık 600 milyon USD büyüklüğünde bir etki odaklı finansmana aracılık edebileceğini öngörmüştür. Orta ve uzun vadede etki odaklı finansman pazar büyüklüğünü AB Yeşil Tahvil ve Covid Sonrası destek fonları (Yaklaşık 1.8 Trilyon Avro) ve küresel trendler (2020'de IFC raporlarına göre 2.3 Trilyon Dolar) belirlemektedir.

ÜRÜN

Agrio kaynak yönetimi, değer zinciri takip, ödeme/elektronik para, finansman dağıtım kanalı ve dijital tahvil araçlarından oluşan bir ürün ailesi sunar.

İŞ MODELİ

Agrio teknoloji ürünü lisansları, aracılık ettiği finansman üzerinden başarı gelirleri ve doğrudan borç araçları ihracı ile finansal hizmet gelirleri elde eder.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



2021 Yılında bir etki fonu olan Ida Capital yatırımı ile kurulan Agrio, KKTC Kalkınma Bankası ile ilk POC çalışmasını yapmış, Aralık ayında hem Quick Sigorta grubundan yatırım almış hem de AB Teknoloji Vakfı üyesi olarak sürdürülebilir finansal faaliyetler kapsamında desteklenen 30 firmadan biri olmuştur.



www.albert.health
contact@albert.health
+90 (531) 104 50 70

KURULUŞ: 08.08.2018
Londra, İNGİLTERE

KURUCU ORTAKLAR:
Recai Serdar GEMİCİ
Serhat UZUN
Ensar GÜNEŞDOĞDU

AMAC

Kronik hastaların tedavilerini yönetmelerine yardımcı olan yapay zeka tabanlı dijital sağlık platformu Albert, ilaç şirketleri ve sigorta şirketleri ile yapılan iş birlikleri aracılığıyla kronik hastaların tedavi uyumlarını arttırmak ve daha iyi tedavi sonuçları elde etmelerine yardımcı olmayı amaçlıyor.

PROBLEM

Kronik hastaların yüzde 50'si ilaçlarını reçetelendiği gibi kullanmıyor. Her hastalığın farklı dinamikleri olduğu için de hastaların özelleştirilmiş çözümlere ihtiyaçları var. Ayrıca dijital sağlık gibi veri girişinin kritik olduğu bir alanda düşük etkileşimli uygulamalar amacını yerine getiremiyor.

ÇÖZÜM

İlaç şirketleri, Albert ile kendi terapötik alanlarına özel dijital hastalık yönetimi programları yapıp hastalarına sunabiliyorlar. Ses teknolojileri ile güçlendirilmiş bu programlar sayesinde hastalar sadece konuşarak tedavisini yönetebiliyorlar. Her hasta, kendi hastalığına özel parametreleri, hatırlatıcıları kullanabiliyor ve hastalık özelinde eğitilmiş dil modeline sahip Albert Sesli Sağlık Asistanı'na kafasındaki soruları yöneltebiliyor.



EKİP

Ekip 13 kişiden oluşuyor.. Ekip üyeleri Siemens, Johnson&Johnson, GSK ve Honda gibi kurumsal şirketlerde tecrübe edinmiş kişiler. Ekipte 6 kişi yazılımcı, 7 kişi operasyon, ürün ve iş geliştirme ile satış ve pazarlama alanlarında rol alıyor. Ekip içerisinde medikal müdür olarak bir doktor yer alıyor.

PAZAR ÜZERİNE

Avrupa'da 40 milyon kronik hasta, tedavi uyumu problemi yaşıyor. Bu problemin Avrupa Sağlık Sistemi'ne maliyeti 125 Milyar Euro olarak tahmin ediliyor. Ayrıca tedavi uyumunu arttırmayı hedefleyen yazılım ve donanımları içeren toplam pazara baktığımızda ise 2025 yılında 6 Milyar dolara ulaşması beklenen bir büyüklük görüyoruz

ÜRÜN

Albert ile hastalar sadece konuşarak ilaç hatırlatması kurabiliyor, kullandıkları ilaçlara özgü bilgileri ve ilaçlar arası etkileşimleri görebiliyorlar. Diledikleri zaman kan şekeri, tansiyon gibi ölçümlerini kaydedebiliyor ve tedavileri ile bilgilerini bir yakınlarıyla veya doktorlarıyla paylaşabiliyorlar. Bunun yanında hastalar doktorlarıyla veya Albert network'ündeki bir sağlık profesyoneliyle online görüntülü görüşme randevusu alabiliyorlar.

İŞ MODELİ

B2B2C iş modelimizde hastalar herhangi bir ücret ödemezken programı hizmete sunan ilaç şirketleri / sigorta şirketleri Albert'e kayıtlı hasta sayısı üzerinden ücret ödüyorlar.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



- 2018 Techstars Paris Programı (\$120.000 Yatırım)
- 2019 Draper University Programı
- 2020 Wayra Health Hub 2020 Programı (\$85.000 Yatırım) & Melek Yatırımcılardan \$85.000 Yatırım
- 2021 KOSGEB Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Programı
- 2022 NHS ile enteral beslenme üzerine pilot çalışmalar
Ege Üniversitesi Hastanesi'nde Albert'ın kullanılmaya başlanması

AMAÇ

Kök hücreler ile yapay insan dokuları üretebilen 3B bioprinter ile 3B biyobasım teknolojilerini doku mühendisliği araştırmalarında ulaşılabilir kılan Axotl Biosystems, uygun fiyatlarla ve kullanımı kolay doku mühendisliği ve rejeneratif tıp alanında uçtan uca ürün ve hizmet sağlayan global bir çözüm merkezi olarak, biyobasım cihazlar sağlamanın yanında sarf malzemeleri de geliştiriyor. Temel amaç nakil gereksiniminin ortadan kaldırılmasıdır.

PROBLEM

Tıbbi iyileştirme operasyonlarının bir kısmı için hastaların kendi vücutlarından ya da başka bir vücuttan nakil olması gerekmektedir. Bazı tıbbi iyileştirme yöntemlerinde ise geleneksel tıbbi enstürmanlar ile sonuç alınamamaktadır. Kemik greftleri, vasküler stentler, kornea greftleri ve akson tüplerinin nakil gerekmeksizin rejeneratif tıp tabanlı çözümlerle üretilmesi mümkündür.

ÇÖZÜM

Biyobasım öncesi, biyobasım ve biyobasım sonrası aşamaları için teknolojiler geliştiriliyor. Örneğin rekonstrüktif cerrahi özelinde, hastadan bir kitle alınmaksızın, laboratuvar ortamında geliştirilmiş iskeleler ile operasyonların tamamlanması mümkün.

Ürün grupları ise; biyoyazıcılar, biyomalzeme test sistemleri ve biyomalzemeler.



EKİP

Ekte 3 mekatronik mühendisi, 1 elektronik haberleşme mühendisi, 1 bilgisayar mühendisi, 1 endüstriyel tasarımcı, 1 farmasötik teknoloji ve 3 malzeme mühendisi ile toplamda 10 tam zamanlı personel bulunuyor.

PAZAR ÜZERİNE

Ürün, doku ve hücre bilimleri üzerine araştırma yapan akademi ve kuruluşlara hitap ediyor. Türkiye pazarında %85 oranında penetrasyon sağlanmış olup öncelikli olarak Kuzey Amerika ve Batı Avrupa pazarları hedef olarak seçildi. AB, Hindistan ve biyofabrikasyon anlamında oldukça aktif olan Çin pazarlarına da bayilikler aracılığı ile giriş yapıldı.

ÜRÜN

2 farklı ürün grubu mevcut: Biyobasım sistemleri ve biyomalzeme test sistemleri.

Biyoyazıcı sistemlerine eklenen "Melt Electrowriting" teknolojisi ile ürünler özgün bir konum yakalamış olup müşterilerine yeni ufuklar sunmaktadır. Ayrıca Axotl, ürünün tamamını kendi bünyesinde geliştirdiği ve ürettiği için ürünlerde standardizasyon sağlarken aynı zamanda kullanıcının taleplerine özgü çözümler geliştirebilmektedir.

"Axo Load Bioreactor" isimli biyomalzeme test sistemleri ise bu dokuların yapay ortamda maruz kaldığı tepkileri yaşayan organizmada ortama taşıyan cihazlardır.

İŞ MODELİ

Doğrudan veya bayilik ağı ile cihaz ve sarf malzeme satışı.



ÖNEMLİ GELİŞMELER

2017	2018	2019	2020	2021	2022
İlk Fona Ulaşma	Belgelendirmenin Tamamlanması	Axo A3 Lansmanı Yeni Pazarlara Giriş	Axo A6 ve AxoSuite Lansmanı	3 Yeni Demo Lokasyonu	17 Ülkede Satış Ağı



www.becureglobal.com KURULUŞ: 2019
info@becureglobal.com Mannheim, ALMANYA
+49 (163) 4544615
KURUCU ORTAKLAR:
Dr. İsmail UZUN
Prof. Dr. Yusuf Sinan AKGÜL

AMAÇ

Sağlıklı yaşamın geleceğinde bilişim teknolojileriyle belirleyici rol alma vizyonu ile kurulan İNOSENS, yaşam için duyarlı ve yenilikçi çözümler geliştirmektedir. Sağlık alanında sanal gerçeklik ve IoT teknolojilerini kullanarak rehabilitasyon ve yaşam kalitesini arttırmak amaçlı aktif video oyunlarını Türkiye’de “Fizyosoft” markası ile globalde Avrupa merkezli “BeCure” firması ve markası ile hizmete sunmaktadır. İNOSENS, ihtiyacı olan bireylerin lokasyondan bağımsız bir şekilde rehabilitasyon süreçlerinin devam ve takip dileyebilmesi, Covid-19 gibi küresel etkenlerden en az şekilde etkilenmesi ve ulusal sağlık sistemlerinin sürdürülebilir olması için yenilikçi ve veriye dayalı çözümler üzerinde çalışmaktadır.

ÇÖZÜM

İNOSENS iyi odaklanmış ve her yerde fiziksel ve bilişsel rehabilitasyona izin veren bir rehabilitasyon programı sunar. Kişiselleştirilmiş bir programla sürdürülebilir motivasyon, tedavi sürecini hızlandıran İNOSENS çözümlerinin avantajlarından biridir. Geliştirilen sistem, sensör teknolojilerini kullanan sanal gerçeklik tabanlı rehabilitatif oyunlar, bir diğer ifadeyle aktif video oyunlarıdır. Sanal gerçeklik uygulamaları kullanıcının çeşitli objeleri sanal ortamda hareket ettirmesine ve dolayısıyla egzersiz yapmasına imkan tanıyor. Fizyoterapistlere; hastaların ihtiyaçlarına göre egzersizleri tanımlama ve seviyelerini belirleme imkanı sunan çözümler, tedaviyi kişiye özel hale getiriyor.

PROBLEM

Rehabilitasyon süreci motivasyonu azaltan, yorucu ve monoton bir süreç olmakla birlikte egzersizlerde hareketlerinin doğruluğunu ve dozajını sağlayamama riski vardır. Hızla yaşlanan dünya nüfusunun %6,6’sı 65 yaşın üzerindedir, fizik tedavi ve rehabilitasyon sürecinin hastane ve merkezler dışında da düzenli uygulanması çok önemlidir ve rehabilitasyon tedavi programları için objektif bir ölçüm yoktur.

EKİP

Klinik Danışma Kurulu: Prof. Dr. Ela Tarakçı, PT, Dr. Devrim Tarakçı, PT, Dr. Nilay Arman, PhD, PT
Danışma Kurulu: Ökkeş Çetinkaya, PMP: Satış ve Pazarlama, Hande Dilaver, PMP: Satış ve Pazarlama, Oliver Lehmkuhler, PhD: İş Geliştirme, Arda Karaduman: Yönetim, Prof. Dr. Banu Onaral, Drexel University, Yenilikçi Yaklaşımlar

PAZAR ÜZERİNE

Hedef pazarlar, Türkiye ile birlikte öncelikle Avrupa daha sonraki adımlarda Kuzey Amerika ve Pasifik ülkeleridir. Goldman Sachs’nın araştırma sonuçlarına göre tele-rehabilitasyon dahil olacak şekilde pazar büyüklüğü \$5 milyar olarak belirtilmektedir. Hedef müşteri kitlesi hastaneler, rehabilitasyon merkezleri, yaşlı bakım evleri ve egzersiz ihtiyacı olan her bireydir.

ÜRÜN

BECURE BalanceSystem:
Denge Değerlendirmesi ve Aktif Video Oyunları
BECURE ExtremetyROM:
Üst / Alt Ekstremiteler Değerlendirmesi ve Aktif Video Oyunları
BECURE HandROM:
El Bileği ve Parmaklar Değerlendirmesi ve Aktif Video Oyunları
BECURE ErgoActive:
El Bileği ve Parmaklar Değerlendirmesi ve Aktif Video Oyunları
BECURE WeSense:
Giyilebilir Sensörler ile Egzersiz Oyunları
BECURE Mobile:
Egzersiz programı tanımlama ve takip uygulaması

İŞ MODELİ

Gelir Model yıllık abonelik üzerine kurgulanmıştır. Her sistemin bir ölçüm sistemi ve birkaç rehabilitasyon oyunu vardır. Müşteri, hasta tanımı için web portalını ve hasta izleme için mobil uygulamayı kullanabilir. Sistem başına 100 hasta verisine ve bir mobil uygulama kullanımına izin verilir. Sensörler ve bilgisayarlar müşteriler (veya belki de bayimiz) tarafından sağlanır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



20+ hastane/merkez ve 700+ kayıtlı kullanıcı sayısı ile geçen zaman içerisinde yaklaşık \$100K gelir ve devam eden Ar-Ge fonları mevcuttur. Dubai, Bulgaristan ve Romanya’da distribütörleri bulunmaktadır. Mevcut ürünü BECURE’u MDR uyumlu hale getiren girişim yeni ürünler geliştirme(sanal klinik uygulaması) üzerine yoğunlaşırken aynı zaman da mevcut ürünlerinin globalleşmesi için önemli uluslararası partnerlik ve işbirliklerine imza atmıştır. Almanyada Gameshub’a kabul edilen girişimin 2 patent başvurusu bulunmaktadır.



www.biatech.com.tr
info@biatech.com.tr
+90 (212) 483 70 21/618

KURULUŞ: 20.05.2015
İstanbul, TÜRKİYE
KURUCU ORTAKLAR:
Kemal Eren CENGİZ

AMAC

Biatech, medikal ve rehabilitasyon teknolojileri alanında müşterilerin ihtiyaç ve beklentilerine uygun; uluslararası kalite standartları çerçevesinde ileri teknoloji, ergonomik ve estetik ürünler üretmeyi hedefliyor.

PROBLEM

Disk herniasyonu (fıtık) olan hastaların fizik tedavi ile yaygın bir şekilde tedavi edilemiyor ve genellikle ameliyat oluyorlar.

ÇÖZÜM

Geleneksel olarak fizik tedavi ve rehabilitasyonda kullanılan traksiyon yani çekme tedavisi hastanın bütün omurgasını çekerek sıkışmış halde bulunana diskin 5-10 seans içerisinde iç basıncının düşürülerek diskin tekrar içeri çekilmesini hedefleyen bir tedavidir. SpinaTrak ile uygulanan, traksiyon tedavisinin gelişmiş bir versiyonu olan omurga dekompresyon tedavisi hastanın bütün omurgasından ziyade hangi diskinde fıtık var ise 3 boyutlu olarak çekme kuvvetini rahatsız olan diske uygulanabiliyor. Böylece tedavinin başarı oranı artıyor ve hasta ameliyatsız olarak sağlığına kavuşabiliyor.



EKİP

Kurucu ortak Kemal Eren Cengiz'in makine mühendisi olduğu ekipte ve 2 makine mühendisi, 1 mekatronik mühendisi, 1 endüstriyel tasarımcı ve 1 fizyoterapist bulunuyor.

PAZAR ÜZERİNE

Son yıllarda içerisinde robotik rehabilitasyon teknolojileri rağbet görmeye başlarken, çok sayıda FTR hastanesi ve Özel FTR merkezleri de ülkemizde faaliyete geçti. Yine Sağlık Bakanlığı'nın ülke genelinde açmakta olduğu FTR hastaneleri, pazarın hızla büyüdüğünün ve rehabilitasyon teknolojilerinin öneminin bir göstergesi. Türkiye'deki omurga dekompresyon cihazı pazarına bakıldığında, pazarda faaliyet gösteren üç firmanın toplam pazar payı yaklaşık %21. Yurtdışı pazarlarına bakıldığında ise özellikle Ortadoğu ve Avrupa pazarı öne çıkıyor.

ÜRÜN

SpinaTrak bel ve boyun rahatsızlıklarının ameliyatsız ve robotik tedavi ile çözümünü sunan servikal ve lomber disk herniasyonu tedavisinde kullanılan spinal dekompresyon cihazıdır. Patentlenmiş pozisyonlama mekanizmaları sayesinde tedavinin başarı oranı arttırılabiliyor.

İŞ MODELİ

Doğrudan satış ve ihale yolu ile satış gerçekleştiriyor. Kiralama modeli yurt dışında aylık ve hasta sayısı bazlı olarak geliştirildi.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



Hit kapsamında geliştirilen ve CE belgeli olarak Sağlık Bakanlığı'na kayıt ettirilen cihaz piyasaya sürüldü ve ticarileşti. SpinaTrak ilk satışını ihracaat ile gerçekleştirerek Hong Kong'a yaptı. Yeni ürün geliştirmeleri üzerine çalışan girişim ayakta durma denge egzersiz cihazı ve fluidoterapi cihazlarını da geliştirerek yurt dışında üniversite ve devlet hastanelerine satışını yaptı.



www.biolivearge.com
info@biolivearge.com
+90 (506) 273 58 61

KURULUŞ: 25.04.2017
İstanbul, TÜRKİYE

KURUCU ORTAKLAR:
Duygu YILMAZ
Fatih AYAS
Mehmet Emin ÖZ

AMAÇ

Biolive, plastik endüstrisinde sektöre katma değeri ve teknolojisi yüksek çözümler kazandırmakla birlikte çevreye duyarlı ürünler sunmayı hedefliyor. Ekip, değerlendirdikleri zeytin çekirdekleri dışındaki diğer atıkları da en verimli ve çevreci şekilde değerlendirerek gelecek nesillere daha yeşil bir gezegen bırakmayı amaçlıyor.

PROBLEM

Petrol bazlı plastikler insan ve çevre sağlığı için zararlıdır. Her yıl, dünya üzerinde pek çok canlının yaşamını tehdit eden milyonlarca ton plastik atık üretilmektedir. Petrol türevli plastikler doğada yaklaşık 450 yıl içerisinde kaybolmakta ve doğaya kg plastik başına 6 kg CO2 salınımına sebep olmaktadır. Özellikle gıda ürünleri içeren plastik kapların tehlikeli olan Bisfenol-A içerdiği için ısıtıldıklarında kanserojen materyalleri saldı da bilinmektedir.

ÇÖZÜM

Biolive, ülkemizde her yıl 500 bin ton kadar olarak çıkan zeytin çekirdeği atıklarını değerlendirip, biyoplastik granüller üreten dünyada ilk olan patentli bir buluştur. Biolive granülleri geri dönüşümlü, rakiplerinden çok daha yüksek ürün özellikli ve bitkisel atığın değerlendirilmesi sonucu üretildiği için var olan biyoplastiklerden daha uygun maliyetlidir. Ayrıca Dünya'da ilk olan bir buluş olduğu için Türkiye'de ve yurt dışına yüksek talep olan bir üründür.



EKİP

Kurucu ortaklar Gıda Mühendisi (CEO), Moleküler Biyoloji ve Genetik (CTO), Metalurji ve Malzeme Müh. (COO) olarak ekipte yer alıyor. 0 kişilik bir ekip ile yeni üretim tesisinde devam etmek planlanıyor.

PAZAR ÜZERİNE

Avrupa'da plastik kullanımının zararlarından dolayı hükümetlere firmalara biyokatı plastik kullanım regülasyonları getirmiştir. Böylece biyoplastiğe yönelim artmıştır ve biyoplastik pazarı günden güne artmaya başlamıştır. Günümüz biyoplastik üretimi, yıllık büyüme oranı %5 olan geleneksel plastiklerden daha hızlı bir büyüme oranına sahiptir (%30). Ülkemizde henüz biyoplastik üretimi yapılmamaktadır. Bunun altındaki en büyük sebep nişasta vb. malzemelerden biyoplastik üretimi sırasında maliyetin getirdiği fazlalıktır. Firmanın hedefi bu maliyet sorununu ortadan kaldırmaktır.

ÜRÜN

Petrol türevi plastikler kadar uygun maliyetli ve normal plastiklerden farklı olarak antibakteriyel olabilmesi adına içerisinde mikroorganizma, küf ve maya gelişimini engelleyen ve geciktiren plastik geliştiriliyor. Bu plastik bir çok sektörde kullanılıyor. Ayrıca sürdürülebilirlik amaçları doğrultusunda moda sektörü için vegan deri üretilmeye başlandı.

İŞ MODELİ

Biyoplastik granül hammadde satışı
Vegan deri için hammadde ve ürün satışı



ÖNEMLİ GELİŞMELER



- 2017 Biolive A.Ş ile şirketleşme
- 2018 TTGV Hit
Din Certico, USDA gibi uluslararası sertifikaların alınması
- 2019 Global ve Türkiye içi satışların başlaması
Farklı plastik sektörlerinde ürün denemeleri
- 2020 30 Milyon \$ değerleme üzerinden endüstriyel üretime geçilmesi için yatırım alınması
- 2021 Deri üretimi ArGe tamamlanması ve sertifikaların alınması
Yeni ürün ArGe çalışmalarının başlaması
- 2022 Üretim tesisinin açılması

AMAÇ

ELAA Technology, kanserin erken tanısında kullanılmak üzere tıbbi cihazlar ve seçilen nadir hastalıklarda teranöstik ürünler geliştirmeyi hedefliyor.

PROBLEM

Akciğer kanseri, kanser türleri arasında %24 ölüm oranı ile en tehlikeli grup olarak başı çekmekte ve hemen arkasından ise meme, kolon ve prostat kanserleri gelmektedir. Evre-1'de tanı konabilen bir hastanın hayatta kalma oranı %75'e kadar çıkabilirken Evre-4'te anlaşılabilen bir akciğer kanseri hastasının hayatta kalma oranı %5 olarak tespit edilmiştir.

ÇÖZÜM

Geliştirilen platform teknoloji "Pure Digital Medical Navigation Platform" sayesinde öncelikli olarak akciğer kanserinin erken tanısını mümkün kılabilen PRECIMON™ ürünü Sınıf-IIa CE sertifikasyonlu tıbbi cihazdır.

Sonrasında ise yine Pure Digital Medical Navigation Platform ile kolon ve prostat kanserleri ve İdiyopatik Pulmoner Fibröz (IPF) nadir hastalığı için yeni ürünlerin geliştirilmesi planlanıyor.



EKİP

Kurucu ortak Doç.Dr.Tunç LAÇİN Göğüs cerrahıdır. Halen Marmara Üniversitesi'nde aktif ameliyat yapmaktadır. Şirket CEO'su, endüstri mühendisi ve finans odaklı işletme yüksek lisansı sahibidir.

PAZAR ÜZERİNE

PRECIMON™ ürünün hedef pazarı olan akciğer kanseri tanısında kullanılan bronkoskopi prosedürleri, yılda yaklaşık olarak 8 Milyon kez uygulanmaktadır. Bu prosedürlerin yaklaşık olarak 100.000 adedi Türkiye, 450.000 adedi Almanya, 350.000 adedi İngiltere ve yaklaşık 2 Milyon adedi ABD'de gerçekleştirilmektedir.

ÜRÜN

PRECIMON™ herhangi bir bronkoskopi cihazı ile birlikte kullanılabilen bir yazılım olup uygulamayı yapan hekimlerin %98'a kadar hassasiyetle hedefledikleri tümörden biyopsi alabilmelerini sağlayan bir navigasyon teknolojisidir.

İŞ MODELİ

Ürünler öncelikle HIPAA uyumlu sonrasında da HITRUST sertifikalı sunucular üzerinden çalışacak şekilde tasarlanmıştır ve lisans yönetimi sayesinde ürünü kullanmak isteyen hekimlere dakikalar içerisinde hizmet verebilecek durumdadır. Satış modeli bir hizmet olarak yazılım (SaaS- Software as a Service) olarak belirlenmiştir ve bu şekilde çok hızlı pazar penetrasyonu imkanı olmaktadır.



Bununla birlikte PRECIMON™'un sınıf-IIa bir tıbbi cihaz olduğu da düşünülerek CE belgelendirmeleri de tamamlanmış olup girilecek pazardaki yerel otoritede ürün kayıtlarının tamamlanması ile satışlara başlanabilecektir. Satış kanalı olarak melez bir model tasarlanmış olup bazı pazarlarda satış temsilcileri yolu ile bazı pazarlarda ise distribütör kanalı ile satış ve dağıtım faaliyetlerinin gerçekleştirilmesi planlanmıştır.

ÖNEMLİ GELİŞMELER



Satışlara 2023 yılı itibarı ile başlanması planlanmakta olup ilk etapta Türkiye ve Avrupa ; sonrasında ise ABD'de satışların gerçekleştirilmesi hedeflenmektedir. Bu vesile ile İngiltere ve Almanya'da satış, dağıtım ve araştırma ekosistemine bağlı olarak ta ek araştırma altyapıları kurulması planlanmıştır. ELAA Technology, bu altyapıların da desteği ile 2026 yılında yıllık 100 Milyon USD ciroyu aşmayı hedeflemektedir.



www.eye-checkup.com
investors@eye-checkup.com
+90 (535) 766 63 83

KURULUŞ: 24.09.2019
Antalya, TÜRKİYE
KURUCU ORTAKLAR:
Doç. Dr. A. Burak BİLGİN
Rim KHAZHİN

AMAÇ

EyeCheckup, henüz görme kaybını yaşamamış kişilerin retina fotoğraflarından erken teşhis yapar ve göz doktoruna sevk eder. EyeCheckup sağlıklı insanlara hayat kalitesini koruma, olası görme kaybından kaçınma imkanı sunar.

PROBLEM

Dünya'da 237 Milyon görme engelli var. Dünya Sağlık Örgütü verilerine göre tüm bu vakaların %80'i erken teşhisle önlenebilirdi. Ancak gelişmiş ülkelerde bile çalışan nüfus hala görme kaybı yaşıyabiliyor çünkü rutin göz muayenesi yaygın değil veya çok pahalı.

ÇÖZÜM

EyeCheckup, rutin göz muayenesini ulaşılabilir hale getiriyor. Yapay Zeka sayesinde göz doktorlarına ulaşım olmayan yerlerde, hatta Sağlık ocağında bile göz taraması yapma, görme kaybı tehdidini erken farkedip hastayı göz doktoruna gönderme imkanı sunuyor.

Non-mydriatic Fundus kamera yardımıyla retina fotoğrafları göz damlası kullanmadan zahmetsiz bir şekilde çekilebiliyor. Toplam 5 dk içerisinde göz taraması tamamlanmış oluyor.

EyeCheckup göz doktorları için klinik karar destek sistemi olarak kullanılabilir, anomalilerin otomatik işaretlenmesi sayesinde muayene süresini kısaltıyor, hastanın klinikte bulunma süresini 30 dk kısaltıyor.



EKİP

İki retina uzmanı, Fatih projesi ve Faladdin gibi milyonlarca kullanıcısı olan sistemlerin yazılım mimarı, 6 yapay zeka mühendisi, CE ve FDA konusunda uzman Kalite Güvence müdürü, Turkcell ve TAV gibi kurumsal şirketlerde uluslararası proje yönetimi tecrübesine sahip Proje Yöneticisi.

PAZAR ÜZERİNE

Covid-19 dönemi sonrasında fark edilen önemli ihtiyaç; hastanın kliniğe gelme ihtiyacının azaltılması, klinikte bulunma süresinin azaltılması, doktorun hasta ile temasının azaltılması olarak belirlenmiştir.

EyeCheckup tüm bu ihtiyaçları karşılamaya yardımcı olmaktadır. Yapılan araştırmalara göre Dünyada 14 farklı ülke yapay zeka ile diyabetik retinopati için halk taraması ve aile hekimlerinde pilot uygulamaları başlattı veya hazırlık yapıyor. Amerika'da yapay zeka ile retina muayenesi için CPT Code 92229 onaylanmış olup muayene başına 53\$ sigorta tarafından karşılanmaktadır. Yapay zeka ile retina muayenesi için Amerika pazarı 1.5 Milyar USD, OECD ülkelerindeki toplam pazar 6 Milyar USD olarak tahmin edilmektedir.

ÜRÜN

EyeCheckup CE Sınıf IIa tıbbi cihaz olarak görmeyi tehdit eden retina hastalıklarının ön teşhisi için kullanılıyor. Ayrıca göz kliniklerinde ön triyaj sistemi olarak kullanılıp hastanın klinikte bulunma süresini 30 dk ve muayene süresini %90 kısaltabiliyor. Özellikle takip muayenelerinde göz doktoruyla temas ihtiyacını ortadan kaldırıyor.

İŞ MODELİ

EyeCheckup, tamamen SaaS bir bulut hizmetidir. Aile hekimleri ve göz kliniklerinde kullanılacak olup muayene başına ücret veya aylık sabit ücret alınacaktır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



- 2019 Şirket kuruluşu
- 2020 İlk patent başvurusu
İTÜ BigBang 3'ncüsü
ÜSİMP Ulusal Patent Fuarı 3'ncüsü
- 2021 Bayer G4A desteği
Canon ve Optomed kamera desteği
TET Proje Pazarı Akıllı Sağlık 3.'sü
5m USD değerlendirme ile yatırım alınması
- 2022 CE Belgesi ve Klinik Çalışma süreci



www.farmlabs.io
info@farmlabs.io
+90 (312) 210 17 20

KURULUŞ: 2021
Ankara, TÜRKİYE

KURUCU ORTAKLAR:
Hasan İmge ÇELİK,
Özgehan ÖZEN

AMAÇ

Küçük ve orta ölçekli tarım işletmelerine fiziksel ve finansal olarak erişilebilir hassas tarım çözümleri sunmak.

PROBLEM

Mevcut tarım teknolojileri finansal erişilebilirlik küçük ve orta ölçekteki tarım işletmelerinin bütçesini aşmaktadır. Bu nedenle, ilgili işletmeler tarımsal üretimde gübre girdisini kontrollü bir biçimde kullanamamaktadır. Bu durum sonucunda üretim maliyetleri oldukça artmakla birlikte, gıda güvenliği, karbon izi ve yer altı suları kirliliği konuları da önemli seviyede olumsuz etkilenmektedir.

ÇÖZÜM

Geliştirdiği dijital çözümlerle çiftçilere girdi optimizasyonu sunan değişken oranlı gübreleme haritaları ve karar destek altyapısı sağlamaktadır. Ayrıca çiftçilerin sahip olduğu tarım makinalarının dijital dönüşümünü gerçekleştirerek; bu makinalarla sahada değişken oranlı gübreleme yapılmasını mümkün kılmaktadır.



EKİP

FarmLabs ekibi tarım teknolojileri alanında uzman 10 tam zamanlı, 2 yarı zamanlı personelden ve 2 akademik danışmandan oluşmaktadır. FarmLabs ürünleri, 30 yılı aşkın hassas tarım teknolojileri alanında tecrübesi olan 14 kişilik bir ekip tarafından geliştirilmektedir. Tam zamanlı ve yarı zamanlı çalışanlardan oluşan ekipte donanım, yazılım, tasarım, ürün ve veri takımları yer almaktadır. Ayrıca, Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi'nden Doç. Dr. Ufuk Türker ve Dr. İbrahim Hakkı Güçdemir FarmLabs ekibinde danışman olarak yer almaktadır.

PAZAR ÜZERİNE

2017 -2022 arasında tarımsal teknolojiler ve akıllı tarım uygulamalarının küresel ölçekte pazar payının 12.9 milyar dolardan 20.8 milyar dolara çıkması beklenmektedir (Markets & Markets, 2021). Avrupa Birliği'nde tarımsal üreticilerin %85'inden fazlasını küçük ve orta ölçekli işletmeler oluştururken; mevcut işletmelerin %25'inden daha azı hassas tarım teknolojilerine erişebilmektedir (CEMA)

ÜRÜN

FarmLabs platformu, gübre girdi kullanımını optimize eden değişken oranlı gübreleme haritası üreten Agro4 web/mobil uygulamaları ile bu haritaların tarımsal üretimde kullanılarak sahada gübreleme operasyonunu mümkün kılan, ortalama %25 gübre tasarrufu sunan ve geleneksel tarım makinalarına kolaylıkla entegre edilebilen TARGIS-VRA donanımından oluşmaktadır.

İŞ MODELİ

Agro4 ürününde çiftçilere B2C iş modelinde üyelik paketleri sunulmaktadır. TARGIS-VRA değişken oranlı gübreleme kitinde ise B2B iş modelinde tarım makinası üreticileri ile faaliyet gösterilmektedir.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



- 2021 EIC & UNILEVER Seragazi Emisyonu Ortak Çalışma Grubu Boğaziçi Bilişim Ödülleri 'Yılın En İyi Sürdürülebilir Teknoloji Girişimi' Ödülü
- 2022 TTGV HIT Programı
KWORKS Hızlandırma Programı
Avrupa İnovasyon ve Teknoloji Enstitüsü - Food4Future



www.funktor.io,
www.carnap.ai
info@funktor.io

KURULUŞ: 2017
Ankara, TÜRKİYE

KURUCU ORTAKLAR:
Erdem ÜNAL
Tennur BAŞ
Doç Dr. Aziz Fevzi ZAMBAK

AMAC

Funktor geliştirmiş olduğu özgün veri yapılandırma mimarisini yapay zeka teknolojileri ile destekleyerek metinden oluşan veri setleri veya veri tabanlarının kolayca bilgi ve içerik temelli analiz edilmesini hedefliyor.

PROBLEM

Geleneksel arama motorları, aranan makaleleri bulmada başarılı olsa da bilimsel yayınlardaki artış hızı ile birlikte doğan, doğru bilgiye ulaşma ve bütünsel bir bakış açısı kazanma ihtiyacını karşılıyor.

ÇÖZÜM

Bilimsel araştırma faaliyetlerinin bilgi artış hızının gerisinde kalmaması için sadece sonuç getiren araçlara ek olarak içeriği araştırmaya ve analiz etmeye olanak sağlayan sistemlere ihtiyaç var.



EKİP

Funktor ekibi, farklı disiplinlerden gelen ODTÜ mezunlarından oluşuyor ve 5 senedir çalışmalarına devam ediyor. Kurucu ortaklardan Erdem Ünal, ODTÜ Bilişsel Bilimler alanında doktora mezunudur. Veri yapılandırma mimarisi, berimsel dilbilim ve yazılım geliştirme üzerine çalışmaktadır. Diğer kurucu ortak Tennur Baş matematik eğitimi sonrası profesyonel tasarımcı olarak çalışmış, tasarımsal düşünme üzerine yoğunlaşmıştır. Doç. Dr. Aziz Fevzi Zambak ODTÜ Felsefe bölümünde akademisyendir. Zihin ve yapay zeka felsefesi ile Mantık, Dil Felsefesi üzerine yoğunlaşmıştır.

PAZAR ÜZERİNE

Dünya genelinde, bilimsel bilgiyi işlemek isteyen ya da bu ihtiyaca hizmet vermek için çalışan 350 binden fazla kurum ve 25 milyondan fazla bireysel araştırmacı mevcuttur.

ÜRÜN

CARNAP, biyomedikal alanda araştırmacılara 3A ilkesiyle (arama-araştırma-analiz) hizmet sunan bir analitik platformdur. İçeriğe özgü sunduğu filtreleme seçenekleri, bütünsel bir bakış açısı sağlayarak gelen arama sonuçları arasında, 'sizin için en alakalı' makalelere ulaşmanızı sağlamaktadır. Seçilen makaleleri sizin için işleyerek, makale, cümle veya terim düzeyinde araştırma ve analiz yapmanıza imkân sağlar. Böylece, hangi makaleleri neden okumanız gerektiğini anlayabilir, ilgi duyduğunuz alanda bilmeniz gereken ne varsa doğru şekilde ve hızlıca görebilir ve araştırma sürecinizi daha kolay hale getirebilirsiniz.

İŞ MODELİ

CARNAP, 'Freemium Web Hizmeti ve API Servisi iş modeli ile temel özellikleri müşteriye ücretsiz bir hizmet olarak sunarken, bu hizmet içindeki bazı premium unsurlara da ödeme alınması ile gelir kazanmayı hedeflemektedir. Web hizmeti ile araştırmacıları ürünle buluştururken, API servisi ile kurumsal firmalara ihtiyaçları doğrultusunda hizmet sunmaktadır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



26 Mart 2020'de alfa versiyonu kullanıma açılan CARNAP'ın toplam ziyaretçi sayısı 21.000'e ulaşmıştır. Bu ziyaretçilerin %84'ü düzenli olarak kullanmaya devam etmektedir. Ziyaretçilerden gelen geri bildirimler değerlendirilerek ürüne ait ara yüz güncellenerek kullanıcı dostu bir tasarıma sahip olmuştur. Veri tabanı güncellenmeye devam etmektedir. Ürünün, beta versiyonunu 2021 yılında kullanıma açılmıştır. Yeni ürün olarak 3B bir arama motoru için çalışmalar başlamıştır.

AMAÇ

Hastane laboratuvarlarında preanalitik evrede kullanılan katma değeri yüksek medikal cihazlar üretmek.

PROBLEM

Hastane laboratuvarlarında preanalitik evrede insan kaynaklı bir çok hata meydana gelmektedir. Bunlar hatalı tüp barkodlama, tüp ve hastaların karışması, eksik numune alınması, hasta kanlarının hemoliz v.b. hatalardır. Bu problemler neticesinde hastalara istenmeyen teşhisler konabilmekte, hasta numunelerinden sağlıklı tahliller alınamamakta, hasta numuneleri kaybolmaktadır. Bu yüzden de hem hasta sağlığı riske girmekte hem de hastane laboratuvar bütçelerine ekstra külfetler binmektedir.

ÇÖZÜM

Futurelab Serisi Preanalitik sistemleri sayesinde kan alma ünitelerinden laboratuvarda tüplerin analiz cihazlarına gireceği evreye kadar Tüp barkodlama, Tüp Tasnifleme, Tüp Kapak Açma, Tüp eşleştirme cihazları ile insan kaynaklı preanalitik hataların önüne geçmektedir. Tüplerin hazırlanıp etiketlenmesinden, tüplerin numune kabulünün yapılıp ayrıştırılması ve kapaklarının açılması işlemleri cihazlarımız sayesinde insan eli değmeden otomatik olarak gerçekleşmektedir.



EKİP

Mehmet ÜNLÜEL, Yüksek Mekatronik Mühendisi
Türker DİLBER, Makine Müh.
Pınar KARAMIKOĞLU, Yüksek Biyomedikal Müh.
Hakan ERDEM, Mekatronik Müh.
Kadir BAŞ, Teknik Ressam
İbrahim Anıl CERRAHOĞLU, Tekniker

PAZAR ÜZERİNE

Preanalitik cihaz pazar büyüklüğü dünyada yaklaşık 10 milyar dolar Türkiye'de ise yaklaşık 200 milyon dolar seviyesindedir. Bu pazarların yurtiçi pazar hedefi 3 yıl içinde %15lik pazar büyüklüğüne erişmek bununla eş zamanlı olarak dünya genelinde de %3 lük bir pazar payına ulaşmaktır.

ÜRÜN

- Futurelab S2500 Tüp Tasnifleme Cihazı
- Futurelab MS2500 Masaüstü Tüp Tasnifleme Cihazı
- Futurelab L600 Tüp Barkodlama Cihazı
- Futurelab DC-X Tüp Kapak Açma Cihazı
- Futurelab Tempo Tüp Eşleştirme Cihazı

İŞ MODELİ

- B2B (Hastane ihalelerinin takip edilmesi, partnerlik ve distribütörlükler)
- Cihaz başına kiralama bedeli
- Satış sonrası servisleri



ÖNEMLİ GELİŞMELER



Futurelab Serisi adı altında hastane kan alma birimlerinde ve Futurelab serisinin endüstriyel tasarım, CE test ve belgelendirme aşamaları, satış pazarlama süreçlerinin planlama ve uygulaması TTGV Hit Programı ile yürütüldü. Program kapsamında sağlanan uluslararası bağlantılar sayesinde yeni satış kanalları oluşturuldu. Girişim ürün satışlarına başladı ve ürün gamını geliştirmeye devam ediyor.



www.glaucot.com
info@vidi.com.tr
+90 (212) 982 22 66

KURULUŞ: 2019
İstanbul, TÜRKİYE
KURUCU ORTAKLAR:
Veysel ÖZKAPICI
Dr. Abdülkadir ODUNCU

AMAÇ

Glokom hastalığının tedavisi üzerine çalışan GlaucoT, göz hastalıklarının tedavisine kalıcı ve yenilikçi çözümler üretmeyi hedefliyor.

PROBLEM

Glokom (göz tansiyonu) dünyadaki en sık ikinci körlük nedenidir. Glokomum erken evrede tespit edilmesi ile tedavi imkanları ve etkinliği artmaktadır. Günümüzde uygulanan tedavi yöntemleri yetersiz ve hastalığın ilerleyişini önleyici bir tedavi sunmamaktadır.

ÇÖZÜM

GlaucoT, Glokom hastalığının tedavi yaklaşımına hem optik sinirdeki basıncı vakum (negatif basınç) ile dengeleyerek, hem de beyinsel odaklı tedavi yöntemi olan titreyen ışık (Flicker, 40Hz) ile nöronal inflamasyonu geriletme amaçlı kapsamlı ve etkin çözüm sunmayı amaçlıyor. Cerrahi ve ilaçsız, Glokom kaynaklı kalıcı körlüğü engelleyen bir çözüm sunuluyor.



EKİP

GlaucoT'un fikir aşamasından ticari ürüne dönüşmesi, konusunda uzman bir ekip tarafından gerçekleştirilmektedir. Kurucu ortaklardan göz doktoru Abdulkadir Oduncu, göz alanında pek çok yenilikçi ürünün geliştirmesine yardımcı olmuş olup bu üründe ise fikir aşamasından son ürüne kadar tüm süreçlerinde bulunmaktadır. Kendisinin 20 binden fazla cerrahi tecrübesi bulunmaktadır.

Bir diğer kurucu ortak olan Veysel Özkapıcı, Elektronik Yüksek Mühendisidir. Yaklaşık 15 yıllık medikal sektör tecrübesi, kurulmuş ve devam eden 2 şirket deneyimi vardır. Göz alanında 3 adet cihaz projesini ar-ge aşamasından ticari ürüne dönüştürebilmiş, yarattığı Vidi markası ile 40'tan fazla ülkeye ürün satışı gerçekleştirmiştir.

PAZAR ÜZERİNE

Dünyada 80 milyona yakın insan glokom hastalığından ve 8,4 milyon insan glokoma bağlı körlükten müzardir. Kırk yaşın üzerinde ise her 40 kişiden birinde görülür. Glokom tedavisinin dünyadaki Pazar büyüklüğü 6 milyar \$ olarak bildirilmekte, yaşlanan nüfusla birlikte de bu sorun büyümektedir.

GlaucoT, giyilebilir nöroprotektif, gama ritm simülasyonu uygulayan bir çözüm sunarak, global glokom tedavi pazarında yeni bir alan açmaktadır. Ürünün önemli coğrafi pazarları olarak Kuzey Amerika, Avrupa ve Japonya öne çıkmaktadır.

ÜRÜN

GlaucoT, glokom tedavisi için geliştirilmiş bir tıbbi cihazdır. Ürün ile göz çevresinde oluşan alana kontrollü bir şekilde 40 Hz ışık ve vakum verir. Giyilebilir bir teknoloji olup gözlük şeklinde bir tasarıma sahip. Kişinin günlük işlemlerini aksatmayacak şekilde yaklaşık 1 saat giyip çıkarabileceği bir ürün. GlaucoT cihazının ileriki modellerinde ise akıllı uygulaması ile hasta uyumu ve takibi kolaylaşacak, uygulanan vakum anlık ölçülebilecektir. Hatta bu alanda yapılan çalışmalarda anlık göz içi basıncı ölçebilen sensörlerin daha çok kullanılmaya başlanması ile bu sistemlerle de entegre edilebilecektir.

İŞ MODELİ

Her ülkenin sağlık sistemine göre ürün, tıbbi cihaz firmalarından ve/veya eczanelerden son kullanıcı tarafından, doktor önerisi ile satın alınabilecektir. CE belgelendirmesi sonrası pazarda ürün ve firmayı temsil edecek bayi ağları aracılığıyla pazara sunulacaktır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



- 2016 Ürün fikir aşaması
- 2018 Ar-ge ve prototip çalışmaları,
- 2019 PCT araştırma raporu yayın, Avrupa ve ABD patent başvuruları
- 2020 TTGV HİT Programı, GRF (Glaucoma Research Foundation) değerlendirmesi
- 2022 Klinik çalışma, CE belgelendirme

AMAC

Hemodyn, kalp damar ameliyatlarının ameliyat öncesi planlamasına yönelik yeni teknolojileri ve yazılımları geliştirmek ve bu alandaki en yeni ürünleri hastalara ulaştırmayı hedefliyor.

PROBLEM

Kalp damar ameliyatlarında ameliyat sonrası oluşacak kan akışı ve damar sağlığı ile ilgili parametreler ameliyat öncesi tahmin edilememektedir. Ameliyatlara, hastaya özel koşullara dayanan kan akış fizikinden ve biyolojisinden çok, genellemeler üzerine ve tecrübeye dayalı olarak karar verilmektedir. Bu durum kalp damar ameliyatlarında o hasta için en optimal cerrahi yapıya ulaşılmasının önündeki engellerden biridir.

ÇÖZÜM

Hemodyn, kalp damar ameliyatlarının hasta özelinde ameliyat öncesi kan akışı planlamasını yaparak, cerrahların düşündüğü birçok cerrahi tasarım alternatiflerinin ameliyat öncesi bilgisayar ortamında üç boyutta çizilmesine ve bunların kan akışı ile ilgili performans parametrelerini operasyon öncesinde analizinin gerçekleştirilmesine olanak sağlar. Bu teknoloji sayesinde hastaya özel en optimum ameliyata karar verilebilir. Böylelikle hastanın kalp/ akciğer makinesinde ve yoğun bakımda kalma süresi azalmakta, ameliyat sonrasında planlandığı şekilde en sağlıklı damar büyümesi sağlanmakta, hastanın egzersiz kapasitesi ve yaşam kalitesi artabilmektedir.



EKİP

Ekip hastaya özel kalp damar simülasyonları üzerinde 20 yıllık tecrübesi olan bir biyomedikal mühendisi ve kalp cerrahi tarafından kurulmuştur. Ekip içerisinde ayrıca yazılım-analiz mühendisi, compliance ve regulations officer yer almaktadır.

PAZAR ÜZERİNE

Ürün bu aşamada çocuk kalp hastalığı ile ilgili komplike cerrahi tamir operasyonlarında kullanılmaktadır. Bu Türkiye için yılda 5.000 kişilik hasta pazarı yaratmaktadır ve tüm dünya genelinde 2 milyon hasta pazarına sahiptir. Bu doğrultuda ilk hedef kitlesi olarak bu teknolojiye çok ihtiyacı olan çocuk kalp damar hastalarına yoğunlaşmıştır. Daha geniş pazara sahip erişkin kalp damar hastalıklarına da bu teknolojiyi uygulamadan önce, dünya çapında tecrübeli olunan çocuk hasta grubuna ürünler geliştirmektedirler. Ürünün erişkin hastalarda kullanılması ile hedeflenen pazar payının 100 milyon hasta olacağı öngörülmektedir.

ÜRÜN

Sınıf IIA Tıbbi Cihaz kabul edilen, CE Belgeli SurgPre isimli kan akışkanlar mekaniği yazılımı ile hastaya özel cerrahi alternatiflerin, ameliyat öncesinde detaylı analizi oluşturulabilmektedir. Bu sayede o hasta için en optimal damar bağlantı konfigürasyonu belirlenebilmektedir.

İŞ MODELİ

B2B modeli içinde direkt olarak kalp cerrahisi yapan merkezler ve hastaneler ile çalışılmaktadır. Hem yazılım satışı hem de hasta başına yapılan analizlere destek verilmektedir.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



Klinik çalışma tamamlanmış olup CE belgesi alınmıştır. Ürün için alınan 3 adet uluslararası patent ve tescilli marka ile girişim yurtdışı odağında farklı merkezlerle açılabilir adına yatırım turuna çıkacaktır. Girişim Avrupa Araştırma Konseyi'nden (ERC) 'Proof of Concept' fonu desteği almaya hak kazandı. İlave olarak firma kurucusu Prof. Dr. Kerem Pekkan, ODTÜ Parlar Vakfı Bilim Ödülü'nün sahibi oldu.

AMAÇ

Evde nöro-rehabilitasyon için kullanıcıları birbirleriyle ve terapistler ile çevrimiçi olarak buluşturan, giyilebilir dış iskelet egzersiz cihazı destekli sanal spor salonu geliştirmek

PROBLEM

İnme, omurilik yaralanması vb. gibi yaşamı değiştiren olaylardan sonra, etkilenen bireyler yoğun, yüksek tekrarlı ve kesintisiz rehabilitasyona ihtiyaç duyarlar. Nöroplastisite mekanizmasını tetikleyip kazanımlarını devam ettirebilmeleri için rehabilitasyon süreçleri aylar ve hatta yıllar süren olimpik düzeyde bir motivasyonla devam etmelidir. Bununla birlikte, bireyleri bu uzun ve zorlu yolculukları süresince desteklemek için evde kullanılabilir hazır bir çözüm yaktır.

ÇÖZÜM

Yüksek tekrar gerektiren nöro-rehabilitasyonu oyunlaştıran, kullanıcıları hem birbirleriyle hem de terapistler ile çevrimiçi olarak bağlayan, uygun fiyatlı bir sanal rehabilitasyon salonu.

- Dış iskelet yapısı ile üst uzuvlar için -terapistin varlığına ihtiyaç olmadan- hareketin doğru şekilde yapılmasını garantileyen giyilebilir cihaz
- Yüksek motivasyon için ilgi çekici oyunlar ve kullanıcı performansını objektif data üzerinden geri bildiren yazılım
- Düşük maliyetle evde, sınırsız, kesintisiz rehabilitasyon
- Kullanıcıların birlikte rehabilitasyonlarına devam etmelerine olanak sağlayan çok-kullanıcı platformu



EKİP

Kurucular

Utku Pehlivan, Kurucu Ortak, CEO (PhD, Mak. Müh - Rice University)
Kutay Pehlivan, Kurucu Ortak, CTO (Yüksek Mak. Müh - Yıldız Teknik Üniversitesi)

Danışmanlar

Prof. Dr. Engin Cakar MD- Nörorehabilitasyon Kliniği, Memorial Hastaneleri, Sığı
Prof. Dr. Marcia O'Malley - Makina Mühendisliği Bölümü, Rice Üniversitesi, Houston, Teksas, ABD
Sumner Paine - Ürün Geliştirme Direktörü, Tonal, San Francisco, Kaliforniya, ABD
John Frager - İş birliklerinden sorumlu Direktör, Carbon Health, San Francisco, Kaliforniya, ABD
Mehmet Gulez- Partner, Sağlık Bilimleri Sektör Lideri, EY Türkiye

PAZAR ÜZERİNE

Ürün, inme, multipl skleroz, serebral palsy ve omurilik yaralanmalı bireyler tarafından kullanılabilir. Girişimin ilk odak grubu olan inme hastaları ve odak pazarı Amerikan pazarıdır. İnme için fizik tedavi rehabilitasyon ABD'de yılda %5,5 büyüyen 34 milyar doları aşan bir pazar büyüklüğüne sahiptir. Amerika'da hali hazırda 7 milyon üzeri inmeli hasta bulunmakta olup yılda 800 yeni inme vakası görülmektedir ve yıllık yeni vaka sayısının 2025 yılına kadar 1 milyonu aşması beklenmektedir.

ÜRÜN

ExoRehab X üst uzuv giyilebilir dış iskelet sistemi kullanıcı için hareketi doğru bir şekilde gerçekleştirmesini sağlar. Bulundurduğu sensörler sayesinde kullanıcının eklem hareketlerini yüksek hassasiyetle algılar, görsel geri besleme ile rehabilitasyonu oyunlaştırır ve kullanıcının gelişimini nesnel olarak takip edip raporlar. Çoklu kullanıcı özelliği sayesinde kullanıcıların beraber gelişmelerine, birbirilerini desteklemelerine ve gelişimlerini paylaşımlarına olanak sağlar.

İŞ MODELİ

Geliştirilen cihaz ile terapinin eve taşınması ve kullanıcılarla uzun süreli ilişkiler kurulması amaçlanmakta olup son kullanıcıdan donanım kullanım bedeli, çevrimiçi sanal spor salonu üyeliği gibi paketlerle aylık ücret alınacaktır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



- TÜBİTAK 1512 ve 1507 programları
- Marmara Üniversitesi ile kontrollü klinik çalışma
- CE Class-I cihaz kaydı ve UTS kaydı
- FDA Class-I listelenme ve kurum kaydı
- TTGV HIT Programı
- Pre-Seed yatırım turunda \$400K yatırım

AMAÇ

Interact Medikal Teknolojileri, yenilikçi robotik ve yapay zekâ teknolojileri alanlarında uzmanlaşan, Sabancı Üniversitesi İnsan-Makine Etkileşimi ve Bilişsel Robotik Laboratuvarları araştırmacıları tarafından kurulan bir medikal teknoloji firmasıdır. Misyonu robotik ve yapay zekâ teknolojilerini kullanarak yenilikçi, insan merkezli ürünler geliştirmek ve hizmetler sunmaktır.

PROBLEM

Fizik tedavi, nörolojik hastalıklar nedeniyle ortaya çıkan mobilite bozukluklarının tedavisinde alternatifsiz bir süreçtir. Fizik tedavinin etkili olması için egzersizlerin görev bazlı, yoğun ve çok tekrarlı olması ve hastaların tedavi sürecine aktif katılımının desteklenmesi gerekmektedir.

ÇÖZÜM

Interact Medikal Teknolojileri, mobilite problemlerine sahip hastaların üst ve alt uzuvlarda meydana gelen işlevsel bozuklukların tedavisinde kullanılmak üzere, AssistOn Rehabilitasyon Sistemleri olarak adlandırılan, farklı robotik dış iskelet sistemleri geliştirmektedir.



EKİP

Şirket kurucuları olan Prof. Dr. Volkan PATOĞLU ve Prof. Dr. Esra ERDEM, robotbilim ve yapay zekâ alanlarında toplamda 30 yılı aşkın akademik birikime sahiptir.

PAZAR ÜZERİNE

İnme (felç) ve serebral palsi (SP), yetişkin ve çocuk bireylerin yaşam kalitesini olumsuz etkileyen çok yaygın nörolojik hastalıklardır. Her yıl yaklaşık 17 milyon insan ilk kez inme geçirmektedir. İstatistiksel olarak her 6 yetiştikten birinin hayatı boyunca inme geçirmesi olasıdır. Türkiye’de felçli hasta sayısı 1.2 milyon olarak tahmin edilmektedir. Benzer şekilde serebral palsi her 1.000 doğumdan 4’ünde ortaya çıkmakta olup doğan çocuğu tüm yaşamı boyunca etkileyen bir nöromusküler hastalıktır. Dünyada 1.7 milyon serebral palsiden etkilenmiş çocuk olduğu rapor edilmiştir.

ÜRÜN

Ürünler, felç gibi nörolojik hastalıklar nedeniyle mobilite bozuklukları yaşayan hastalar için, üst ve alt uzuvların iyileşme süreçlerini destekleyen dış iskelet tarzı rehabilitasyon robot sistemlerini içerir. AssistOn Rehabilitasyon Sistemleri ait yenilikçi teknolojiler, Amerika, Avrupa, Çin ve Japonya’yı kapsayacak şekilde patentlenmiştir.

İŞ MODELİ

1. Hastalar (ve bağlı bulundukları sigorta kurumları): Ürünün en önemli paydaşı durumundaki hastalar, uygulanan hasta odaklı fiyatlama seçenekleri sayesinde manuel tedavi masraflarının üzerine ek tedavi masrafları ile karşılaşmamış olurlar.
2. Fizik tedavi merkezleri: Patentli teknoloji platformunun maliyet üstünlüğü sebebiyle daha rekabetçi fiyatlarla pazara sunulur ve bu sayede fizik tedavi merkezlerin robotik tedavi cihazlarına sahip olma maliyetleri düşürülmüş olur.
3. Ulusal sağlık sistemleri: Ürün, hastanın iyileşme süresini kısaltma potansiyeline sahiptir. Bu sayede hastanın sağlık sistemi içerisindeki toplam mali yükünün düşürülmesi hedeflenmektedir.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



Geliştirme süreci boyunca pek çok yerli ve yabancı bilim ve teknoloji geliştirme destek programları hibelerine hak kazanmıştır. 2018 yılında TTGV Hit Programına katılarak, klinik araştırma, CE belgelendirmesi, endüstriyel tasarım, pazara çıkış ve yatırıma hazırlık süreçleri tamamlanan girişim, yurtiçi ve yurtdışında satış anlaşmaları yapmak ve yurtdışında ek klinik çalışmalar yürütmek üzere yatırım süreçlerine odaklanmıştır.

AMAÇ

Esenlik hali için yenilikçi medikal ürünler geliştirmek.

PROBLEM

Yenidoğan bebeklerde, özellikle de prematüre bebeklerde beslenme matürasyonu bir diğer değişle emme-yutma-solunum koordinasyonu gelişmemiş olabilmektedir. Zamanında doğan (term) bebeklerin birçoğu söz konusu yeteneğe sahip olmakla birlikte erken doğan (preterm) bebeklerde bu yetenek olgunlaşmamıştır. Preterm bebeklerde emme-yutma-solunum koordinasyonunun olgunlaşmaması; beslenme problemlerine, solunum

yollarına ve akciğere besin kaçışına ve buna bağlı solunum yolları hastalıklarına, solunum durmasına ve ölümlere sebebiyet vermektedir. Mevcut durumda bebeğin beslenme olgunluğu seviyesine doktorlar ve hemşireler gözlemlerine dayanarak karar vermektedir. Ölçüm ve değerlendirme için bugüne kadar nesnel ve yaygın bir ürün ya da yöntem geliştirilmemiştir.

ÇÖZÜM

NeoSAFE'in özel olarak geliştirilen tek kullanımlık akustik sensörü bebeğin çenesinin altına yerleştirilmekte ve yutma anlarını tespit etmektedir; bebeğin karnına yapıştırılan başka bir sensör de nefes alma verme döngüsünü tespit etmektedir. Yutma anlarının ve solunum döngüsünün tespitinde sinyal işleme ve makine öğrenmesi tekniklerini kullanmakta, sağlıklı yutma anlarını ayırt etmekte ve gerçek zamanlı olarak solunum bilgisi ile eşzamanlı olarak uzmanlara sunmaktadır.



EKİP

Dr. Ahmet Saracoğlu (Kurucu ortak ve CEO) lisans, yüksek lisans ve doktorasını ODTÜ Elektrik Elektronik Mühendisliği'nden almıştır. Kuruculardan Sayın Prof. Dr. Ayşe Nur Ecevit ve Prof. Dr. Aylin Tarcan Neonatoloji dalında uzman olup Bilimsel Araştırmalar Yürütücüsü ve Medikal Direktör olarak görev almaktadırlar. Balkar Erdoğan (CTO) lisans, yüksek lisans derecesini ODTÜ Elektrik Elektronik Mühendisliği'nden almıştır, biyomedikal alanında uzmanlaşmıştır ve doktora çalışmalarına aynı bölümde devam etmektedir. Nur Benli (COO) lisans ve yüksek lisans derecesini ODTÜ Bilgisayar Mühendisliği'nden almıştır, idari görevleri yanında ve tıbbi cihaz geliştirme süreçlerini yönetmektedir.

PAZAR ÜZERİNE

Her sene dünyada ortalama 15 milyon bebek doğmaktadır. Bunların yaklaşık 1.5 milyonu erken doğmaktadır. Risk grubundaki bütün bebeklerin beslenme gelişiminin takibi ve taburculuk kararı için en az bir kere kullanılması öngörülen NeoSAFE beslenme sorunlarının ve buna bağlı geri yatışların büyük ölçüde azalmasını sağlayacaktır. Bütün dünya pazarı bütün doğumlar üzerinden değerlendirildiğinde toplam pazar hacminin yılda 9.25 milyar dolar olması beklenmektedir. Buna bağlı olarak NeoSAFE'in elde edilebilir pazar büyüklüğünün de 212.1 milyon dolar olması öngörülmektedir.

ÜRÜN

NeoSAFE, amaca özel geliştirilmiş ARM Cortex A9 1.0Ghz işlemci barındıran yüksek hızlı işlemci birimine, 1080p dokunmatik renkli ekrana sahip taşınabilir ve şarj edilebilir, hastane ortamında her gün yoğun olarak kullanıma elverişli bir medikal üründür. Yine özel olarak tasarlanmış olan yutma ve solunum sensörleri biyoyoumluluk ve elektriksel güvenlik testleri gerçekleştirilmiş tek kullanımlık ölçüm uçlarıdır.

İŞ MODELİ

NeoSAFE'in ana ticarileştirme modeli monitörlerin öncelikli olarak yenidoğan yoğun bakım ünitelerine ücretsiz olarak sunulması ve tek kullanımlık sensörlerin satışı üzerinedir. İkincil ticarileştirme modeli olarak da ürünün büyük monitör üreticilerine lisanslanarak halihazırdaki monitörlere entegre edilerek hastalara ulaşmasıdır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



HİT Programı ile uluslararası platformda iş planı stratejisi oluşturması, müşteri kanalları geliştirilmesi ve ek klinik araştırma süreçlerinin geliştirilmesi çalışmaları devam etmektedir. Seri A yatırım turu için potansiyel yatırımcılarla görüşme halindedir.



www.neurocess.co
erhanertan@gmail.com
+90 (538) 763 21 00

KURULUŞ: 23.03.2016
Ankara, TÜRKİYE
KURUCU ORTAKLAR:
Erhan ERTAN
Mert ERGENECİ

AMAÇ

Profesyonel sporcuların anlık kas analizlerini yaparak antrenman performansını arttıran ve sakatlık risklerini azaltan giyilebilir teknoloji ürünüdür.

PROBLEM

Dünyadaki önde gelen spor kulüpleri, çeşitli profesyonel branşlardaki sporcu sakatlıkları dolayısıyla, yararlanamadıkları sporcuların hem maaşlarını hem de tedavi masraflarını karşılamaktadır. Örneğin, 2015 yılında ABD'de beyzbol, Amerikan futbolu ve basketbol liglerinde sakatlık süresince ödenen sporcu maaşları toplamı 1,5 milyar dolar olarak belirlenmiştir. Bu durumdaki toplam maaş tutarı İngiltere Premier Ligi için 300M\$ olarak hesaplanmıştır. Futbolda sakatlıkların %47'si kas sakatlıklarıdır.

ÇÖZÜM

EMG tabanlı giyilebilir teknoloji ürünü ile antrenman boyunca sporcuların kas analizlerinin yapılması. Kasların lokal olarak ne kadar kasıldığı, gücü, üzerine binen yük, yorgunluk, kaslar arasındaki denge gibi parametrelere bakılarak performans ve sakatlık risklerine dair analizler antrenörler ile eş zamanlı olarak paylaşılır.



EKİP

2 kurucu ortak ve 2 tam zamanlı çalışan mühendisten oluşmaktadır. Kurucu ortaklar Bilkent Üni. Elektrik Elektronik Müh.'nden mezun olmuşlardır.

Erhan ERTAN ODTÜ'de MBA yapmıştır. Mert ERGENECİ ise King's College London'da Biyomedikal Sinyal İşleme üzerine PhD yapmaktadır. Çalışanlar ise ODTÜ Bilgisayar Müh.'nden mezundur.

PAZAR ÜZERİNE

2018 yılında sektördeki en büyük firmalardan olan ve giyilebilir GPS takip sistemleri geliştiren Statsports; Amerika Futbol Federasyonu ile 4 milyon futbolcuyu takip etmek için 1B£'luk bir sözleşme imzaladı. Aynı firma Çin Futbol Federasyonu ile 40 milyon futbolcuyu takip etmek için bir başka sözleşme imzaladı.

ÜRÜN

Kaslardaki sinir hücrelerinin ürettiği elektriksel sinyalleri alıp anlamlandırmaya yarayan EMG sensörleri ve bu sensörlerden gelen verileri işleyerek sporcuların antrenman performansları ve sakatlık analizlerinin antrenörlerle paylaşılmasını sağlayan bulut tabanlı bir arayüz.

İŞ MODELİ

B2B abonelik iş modeli takip edilmektedir. Kulüplere donanım bedava verilip her bir set ürün için aylık £500'luk bir gelir modeli vardır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



EPL (England Premier League)'den birçok kulüple deneme yapılmaktadır. Eldeki ürün sayısının artmasıyla çok daha fazla kulübe ürün verilecektir. Şu anda Manchester United, Leeds United ve Başakşehir kulüpleri demo ürünü aktif olarak kullanmaktadır. Program kapsamında geliştirilen sistemle ilgili olarak İngiltere'den patent başvuru süreci devam etmektedir.

surgigate

www.surgigate.com
info@surgigate.com

KURULUŞ: 20.11.2014
Kocaeli, TÜRKİYE

KURUCU ORTAKLAR:
Dr. Özge AKBULUT
Dr. Barkın ELDEM

AMAÇ

Cerrahi eğitimde kullanılmak üzere simülasyon amaçlı sentetik organ ve doku modelleri üretmek.

PROBLEM

Surgitate'in ana odağı meme cerrahisidir. Dünyada 8 kadından birinde meme kanseri görülmektedir. Kadınların kanser öncesi hayatlarına geri dönebilmeleri geçirecekleri operasyonun tıbbi ve estetik başarısına bağlıdır. Operasyon sonrası vücutlarından memnun olmayan bazı kadınların, tedaviye devam etmedikleri de göze çarpmaktadır. Son 20 yılda öne çıkan "meme koruyucu" cerrahi tekniklerle, kanserli memeyi olabildiğince düzgün bırakmak ve hatta görüntüsünü iyileştirmek mümkündür. Yeni cerrahların bu modern teknikleri öğrenebilmeleri için gerçekçi, sürdürülebilir ve ulaşılabilir bir platforma ihtiyaç vardır.

ÇÖZÜM

Surgitate, cerrahi müdahalelere gerçekçi tepkiler veren, düşük maliyetli, sürdürülebilir ve güvenilir sentetik sistemler tasarlar ve üretir. Surgitate'in meme modeli bu zamana kadar dünya genelinde 1.500 kadar cerrahın eğitiminde kullanılmıştır. American Society of Breast Surgeons, European Society of Surgical Oncology, International School of Oncoplastic Surgery (Hindistan), Breast Surgeons of Australia and New Zealand, Association of Breast Surgery (İngiltere) Surgitate'in beraber çalıştığı kurumlar arasındadır.



EKİP

Doç Dr. Özge AKBULUT, Malzeme Yük. Müh. Deniz YANILMAZ,
Dr. Barkın ELDEM

PAZAR ÜZERİNE

Dünya medikal simülasyon pazarı, yılda %20 büyümeye, 2020 yılı itibarıyla \$2 milyar seviyesine ulaşmıştır. Cerrahi eğitim modelleri yapan firma sayısı bir hayli azdır ve portfolyolarındaki ürünlerin fiyatları düşük bütçeli eğitim kurumlarının veya bireylerin karşılayamayacakları kadar fazladır.

Medikal simülasyon modellerinden en çok yararlanan kurumlar tıp fakülteleri ve eğitim ve araştırma hastaneleridir. Ayrıca, ulusal ve uluslararası organizasyonların düzenlediği eğitim seminerlerinde de cerrahi eğitim platformları sıklıkla kullanılmaktadır. Uzaktan eğitim çalışmalarında da ulaşılabilir modellere ihtiyaç duyulacağı öngörülmektedir.

ÜRÜN

Surgitate'in portfolyosundaki ürünler deri modeli, mikrocerrahi modeli, cerrahi meme modeli, ultrason modeli, vasküler model ve muayene modelidir.

İŞ MODELİ

Dünyanın önde gelen eğitimcileri ve organizasyonlarıyla akıllı işbirlikleri kurarak, B2B sistemiyle, ürünlerini 4 kıtada 12 ülkede satmaktadır.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



Birçok başarısı bulunan girişim en son iyi haber olarak Türkiye'den tek finalist olarak NewtonPrize Chair's Prize için kısa listeye girmiştir. Kanada Pazarı'nda büyüyen ve yılda 200'ün üzerinde ürün satmakta olan girişim yurtdışı işbirlikleri ile ürün ve proje geliştirme çalışmalarına devam etmedir.

AMAÇ

Yapay zeka ve sensör teknolojilerini kullanarak hayvancılıkta verimliliği arttırmak.

PROBLEM

Küresel ölçekte, 1 milyar sığır bulunmaktadır. Globalde %3 ve % 6, Türkiye’de % 15-20 civarında olan anne inek ve buzağı ölüm oranları baz alındığında, pazarda çok ciddi bir kayıp olduğu görülmektedir. Problem, ineklerin sağlık takibindeki eksikliklerden kaynaklanmaktadır. Kızgınlık, doğru tohumlama zamanı, kuru dönem, doğum öncesi, doğum ve doğum sonrası anne inekler hastalıklara karşı çok zayıftır ve bu dönemlerdeki takipsizlik anne ineklerin doğacak yavrularının sağlığını olumsuz etkiler. Doğru zamanda tohumlama yapılması ve tohumlama başarısı çiftlik başarısı için en önemli metrikler.

ÇÖZÜM

wiCow, yapay zeka altyapısı ile çiftlik hayvanlarının verimliliğini artırır ve sağlık takiplerini kolaylaştırır. wiCow sistemi yapay zeka altyapısıyla önce ineği, sonra sürüyü, sonra da tüm çiftliği öğrenir. Topladığı biyolojik verileri işleyerek, wiCow Pro uygulaması ile 7/24 kızgınlık, yüksek ateş, doğuma 24 saat kala, ve doğum başladı uyarıları gönderir. Bu sayede çiftçiye ve sağlık ekibine hayvanı yakın takip ve gereğinde erken müdahale şansı vererek, anne inek ve buzağı ölümlerini de büyük ölçüde düşürür. Bunun yanında, kızgınlık zamanını doğru tespit ederek, tohumlama başarısını artırır, böylelikle çiftlik hayvanlarının hamile kalma başarısını ciddi ölçüde iyileştirir.



EKİP

Tolga Çırak, Biyomedikal Mühendisi, Kurucu Ortak
Selvi Yurtsever Çırak, Dijital Pazarlama, Uluslararası Satış: Kurucu Ortak
Yaşar Ergün, Prof. Dr. Veteriner,
Mert Torun, Endüstriyel Tasarım Mühendisi, Danışman
Onur Yenilmez, Makina Mühendisi, Danışman,
Fuat Arı, Endüstriyel Tasarım Mühendisi, Danışman
Safiye Çelik Alyaka İş Geliştirme, Danış
Hayrettin Basaraner, Yazılım Geliştirme
Bilal Yiğit, Elektrik Mühendisi
Yasin Kurt, Elektrik Mühendisi

PAZAR ÜZERİNE

Girişimin öncelikli olarak odaklandığı AB pazarındaki inek çiftliklerinde 60 Milyon sığırlık bir potansiyel bulunmaktadır. Küresel pazarda ise toplam 1 milyar sığır bulunmaktadır. Anne inek ve buzağı ölüm oranlarının globalde %3 ve %6, Türkiye’de %15-20 civarındadır ve bu durum yılda yaklaşık 70 milyar Euro’yu bulan küresel kayba sebep olmaktadır. wiCow geliştirdiği çözümüyle çiftliği ve hayvanları tanıyıp çiftlik sağlık puanı çıkararak, çiftlikte olası bir salgın hastalığın önüne geçilmesini sağlamakla beraber çiftliğin süt verimini de arttırmaktadır. Girişimin şu anda hem Türkiye’de hem Almanya’da müşterileri ve İtalya ve Danimarka’da da pilot çiftlikleri bulunmakta olup şu ana kadar 6 binden fazla doğum tamamlamış, 800’den fazla buzağının ve 200’den fazla anne ineğin hayatını kurtarmıştır.

ÜRÜN

wiCow, yapay zeka altyapısı, özgün donanım ve yazılım altyapısı, kullanıcı dostu mobil uygulaması ile büyükbaş hayvanların sağlık takibiyle çiftliğin verimini artırmayı ve gerektiğinde alarm üreterek çiftçiye/ veterineri uyarmayı amaçlayan bir erken uyarı sistemi ve sağlık takip cihazıdır.

İŞ MODELİ

B2C tarafta 20 ve üzeri sağmala sahip çiftliklere direkt satış ve kiralama modelini takip eden girişim, distribütörler, satış partnerleri aracılığıyla B2B modeli hedeflemektedir.



ÖNEMLİ GELİŞMELER



Girişim, 2021 yılında Agri-Epi Agritech Excellence yarışmasında “runner up” ödülünü kazandı.
2021 yılında Türkiye’de WorkupAgri programına, Almanya’da da Rootcamp-Spinlab Accelerator programlarına seçildi ve tamamladı.
2022 yılında, Avrupa Birliği’nin desteklediği “EIT Food Test Farms” programına seçildi.
Türkiye’de önemli büyük işletmelerden bazılarında satış odaklı deneme kurulumları yapıldı.
Amerika’ya ilk direk satışını gerçekleştirildi.